



CAP EPC

ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Diplôme de niveau 3 délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale, RNCP34947, enregistré le 16/09/2020

EN APPRENTISSAGE

DÉBOUCHÉS

Employé de libre-service
Caissier
Vendeur
Équipier de vente...

POURSUITE D'ÉTUDES

Bac Professionnel en 2 ans
Autre CAP en 1 an

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le titulaire du Certificat d'Aptitude Professionnelle Équipier Polyvalent du Commerce est un professionnel qualifié dont l'activité consiste à :

- la réception et le suivi des commandes,
- la mise en valeur et l'approvisionnement de l'unité commerciale,
- le conseil et l'accompagnement du client dans son parcours d'achat.

DURÉE

800 heures de formation sur
2 ans
(aménagement selon le
parcours du candidat et les
éléments du dossier scolaire
fournis)

RYTHME

35 heures par semaine
1 semaine MFR / 2 semaines
entreprise
24 semaines de formation
sur le cursus de 2 ans

ADMISSION

15 ans et sortie de 3ème
ou 16 ans avant le 31/12 de
l'année de la rentrée.
Entretien de positionnement
Signer un contrat
d'apprentissage

MÉTHODES

Pédagogie de projet, classe
inversée, pédagogie
inductive / démonstrative,
nombreuses sorties
pédagogiques...

Possibilité d'entrée permanente et immédiate, après entretien de validation des motivations, contrôle des conditions administratives liées au diplôme et complétude du dossier administratif.



ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Prévention santé environnement, français, histoire-géo, enseignement moral et civique, mathématiques, physique-chimie, éducation physique et sportive, langue vivante (anglais)



ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

recevoir et suivre les commandes, mettre en valeur et approvisionner, conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat.



MOBILITÉ ERASMUS+

Possibilité de mobilité européenne de 2 semaines au cours du cursus.



CHIFFRES CLÉS

100% de réussite en moyenne sur les 3 dernières années.

L'ENTREPRISE

Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail qui vous donne le statut de salarié. Votre période d'essai est de 45 jours passés en entreprise et le contrat doit couvrir la totalité de la période de formation.



ENTREPRISES D'ACCUEIL

Unités commerciales proposant des biens et/ou des services à une clientèle de particuliers ou de professionnels (utilisateurs, prescripteurs, revendeurs).



ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

Participer à la passation des commandes, réceptionner, préparer les commandes destinées aux clients, approvisionner, mettre en rayon et ranger, mettre en valeur les produits et l'espace commercial, installer et mettre à jour la signalétique, conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat...



REMUNÉRATION DES APPRENTIS

De 27 à 78% du SMIC ou du SMC selon votre âge, l'année de formation et votre parcours éventuel en apprentissage avant l'entrée en CAP.

LA MFR

Etablissement à taille humaine, la MFR Ste Victoire de Rousset est depuis 1998 une référence de l'alternance en PACA. Nous sommes spécialisés dans les domaines du Commerce et de la Vente et assurons aux apprenants une pédagogie adaptée, un accueil de qualité et une équipe à l'écoute.



MODALITÉS D'EXAMEN

Le CAP est validé par le biais du contrôle continu en cours de formation (CCF).

Le candidat ajourné, inscrit sous la forme globale, conserve, à sa demande, et dans la limite de cinq ans à compter de leur obtention, le bénéfice des notes obtenues égales ou supérieures à 10 sur 20.



TARIF DES PRESTATIONS

Possibilité de restauration et d'hébergement sur site, à la charge du candidat (de 65 à 115 euros par mois selon la prestation choisie, demi-pension ou pension complète).

100 euros d'adhésion à l'association pour l'année.

Coût de la formation pris en charge par l'OPCO pour les apprentis.



LES + DE LA MFR

Formation SST (Sauveteur Secouriste du Travail)
Certification Voltaire



ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP

Bâtiments aux normes d'accessibilité. Accueil des personnes en situation de handicap et adaptation des parcours après étude des possibilités avec le Référent Handicap.

Retrouvez toutes les informations nous concernant (carte des formations, chiffres détaillés, organigramme etc) sur notre site internet : www.mfr-rousset.com